

# „Rizikos kapitalo potencialas: profesionalus įmonės parengimas investicijoms“

Šarūnas ŠIUGŽDA, Lietuvos  
rizikos kapitalo asociacijos  
prezidentas

LT VCA

Lietuvos  
Rizikos Kapitalo  
Asociacija

# Europos rizikos kapitalo rinka

- Iš viso RK fondų Europoje: **596 (100%)**
- Aktyvūs fondai (kurie per paskutinius 8 metus įsteigė bent 1 naują fondą): **466**
- Iš jų atlieka 4 investicijas per metus: **180 (30%)**
- Ankstyvos stadijos RK fondai, EVCA nariai **189**
- Valdomų investicijų vertė, EVCA nariai **€37mlrd**
- Top 10 **36%** valdo virš **€1bn** **#7**
- Top 20 **54%** valdo virš **€500m** **#19**
- Top 50 **78%** valdo virš **€100m** **#82**
- Likę RKF valdo mažiau nei **€100m** **#107**
- Didžiausios RK rinkos: UK 20%, Vokietija 19%, Skandinavija 18%, Prancūzija 16%, Benelukso šalys 15%, Šveicarija 7%

# Žymios rizikos kapitalo investicijos



# Rizikos kapitalas – „raketinis kuras“

- **Pardavus aukščiau nurodytas įmones RK fondai gavo \$35mlrd pajamų (nuo \$5mlrd investicijos)**
- **66% buvo investuota į IT bei medicininę įrangą ir 33% į biotechnologijas ir vaistų kūrimą**
- **\$1mlrd investicijų sukūrė \$7 mlrd vertę.**

# Rizikos kapitalo investuotojo „Biblija“

1. Rinkos pozicija
2. Konkurenciniai pranašumai
3. Verslo modelio grynumas
4. Plėtros planas (galimybės)
5. Stipri, nepriklausoma komanda
6. Skaidrumas
7. Likvidumas

# Kas trukdo pasiruošti investicijoms?

- Supratimas (mindset) apie savo verslą, kaip apie darbo vietą ar pastovias asmenines pajamas, bet ne kaip apie „verslo-prekės“ kūrimą
- Verslo vystymo idėjos neturėjimas („...žiūriu ką kiti daro ir stengiuosi neatsilikti....“)
- Komandos silpnumas, nepriklausomų komandos narių nebuvimas (šeimoms verslo situacija)
- Ignoruojama pati mintis, kad gyvenimas anksčiau ar vėliau privers parduoti verslą (amžius, sveikata, šeimyninė padėtis, konkurencija, kt.)
- Nesąžiningi konsultantų „burtai“, neva įmonę pardavimui/investicijų pritraukimui galima lengvai, nebrangiai ir greitai „pripudruoti“ ...

# Ką daryti?

- Galų gale supraskit, kad verslą kažkada reikės parduoti ir tai gali atsitikti žymiai anksčiau, nei norėtumėte.
- Įvertinkite ar galite pasiruošti patys, ar reikia partnerio?
- Jei turite dar ir gerą verslo plėtros idėją – ieškokite tinkamo rizikos kapitalo fondo!



Ačiū.